

第175回メディカルビジネス研究会
特約店からみた調剤薬局に対する営業戦略

- 日時 2010年9月8日(水) 16:00～17:30 (懇親会17:30～19:00)
- 会場 アルカディア市ヶ谷
- 会費 5,000円 ※資料、及び懇親会費含む

■講演内容とスケジュール

16:00～17:30	<p>「特約店からみた調剤薬局に対する営業戦略」</p> <p>株式会社メディセオ</p> <p>常務取締役営業戦略本部長 長福 恭弘 氏</p>
17:30～19:00	<p>懇親会</p>

■講演のポイント

- 事業の現状と取り組みについて
 最新の「日本の医薬品卸の機能と役割」を説明し、調剤薬局販路の売上高が40%を超える現状を様々な切り口で解説します。
- 調剤薬局への取り組みについて
 特約店の調剤薬局への取り組み内容を紹介し、メーカーに期待する役割を解説します。
 特約店からみたメーカーの販促企画(新薬・長期収載品・ジェネリック医薬品における強み・弱み)、ジェネリック医薬品メーカーの選定基準など、今後の営業戦略策定に役立つ内容となっています。

長福 恭弘 氏

株式会社メディパルホールディングス 取締役医薬営業担当・社長特命事項担当
 株式会社メディセオ 常務取締役営業戦略本部長

○経歴

昭和52年 関西学院大学経済学科 卒業
 平成10年 株式会社三星堂 入社
 大阪第二支店長、西日本営業推進部長、北陸・京滋営業部長、営業戦略部長、
 営業本部副本部長を歴任し、現在に至る。

※社名については合併を経て、現在の社名へと変わっております。

■お申込先

アポプラスステーション株式会社
メディカルビジネス研究会（代表：富永 知之）
TEL: **03-5800-5823** FAX: **03-5800-5835** E-mail: **mb@apoplus.co.jp**
事務局：野田 和歌子

■お申込締切日

2010年9月7日(火)

※当日はお座席に限りがございますので、お早めにお申込ください

■会場へのアクセス

会場 アルカディア市ヶ谷
住所 東京都千代田区九段北4丁目2番25号
最寄駅 JR中央本線・東京メトロ(有楽町線・南北線)・都営地下鉄新宿線
市ヶ谷駅下車徒歩2分

参加申込書 (第175回メディカルビジネス研究会)

FAX: 03-5800-5835

貴社名	
ご住所	
電話番号	
FAX番号	

ご芳名	ご所属	お役職	メールアドレス

- ※ 当日、受付にてお名刺をいただいておりますので、1枚ご用意ください。
- ※ いただきました個人情報は、弊社からのご案内及びサービスのご提供の目的で使用いたします。予めご了承ください。